



VERSLAGLEGGING CO-CREATIEBIJEENKOMSTEN

HET SLT

20 januari en 3 februari 2025



1. Doel co-creatiebijeenvakomsten

- De inrichting op hoofdlijnen, een houtskool schets, toe te lichten en daar feedback op te krijgen.
- Voor een aantal elementen van de inrichting en voor de inkoop daarvan de richting te bepalen en keuze opties te inventariseren.
 - Vervolg: Voor een aantal elementen ten aanzien van de werking van het stelsel én de samenhang en samenwerking tussen taakgebieden input en keuze opties op te halen voor de overkoepelende inkoopstrategie.
- Eenzelfde beeld te krijgen over de rol van het SLT in het stelsel én over de samenhang en samenwerking tussen de taakgebieden.

2. Inhoud co-creatiebijeenvakomsten

De co-creatiebijeenvakomsten richtten zich op drie onderwerpen:

- 1) Informeren
 - a. Toelichting houtskool schets van het jeugdhulpstelsel 1-1-2027
 - b. Terugkoppeling bijeenkomsten in december 2024 (op 20 januari)
 - c. Terugkoppeling bijeenkomsten in januari 2025 (op 3 februari)
- 2) Toetsen en co-creëren: processen
 - a. De primaire processen van het SLT
 - b. De ondersteunende processen van het SLT
 - c. De besturende processen van het SLT
- 3) Toetsen en co-creëren: inkoop
 - a. Inrichtingskeuzes voor de inkoop
 - i. Gebiedsindeling
 - ii. Aantal contractpartners
 - iii. Looptijd van de overeenkomst
 - iv. De taakgerichte uitvoeringsvariant
 - v. De taakgerichte bekostiging
 - vi. De SAS-procedure ingericht als dialooggerichte aanbesteding

3. Opbrengst co-creatiebijeenvakomsten

Besprekethema	Opbrengst	Wijze van verwerken in overkoepelende inkoopstrategie
Primaire processen	- Procesgericht organiseren is een passende werkwijze t.b.v. inrichting, sturing en monitoring. - Beschrijving van de primaire processen is helpend voor eenduidigheid en helderheid.	- Beschrijving van de primaire processen per taakgebied, afgestemd met het veld. - De processen en wijze van besturing is integraal overgenomen in de inkoopstrategie.
Ondersteunende processen	Belang van het helder formuleren van de verantwoordelijkheden tussen de verschillende partijen (onderscheid aanbieders en gemeenten).	- Beschrijving van de ondersteunende processen per taakgebied, afgestemd met het veld. - De processen en wijze van besturing is integraal overgenomen in de inkoopstrategie.
Besturende processen	Belang van het helder formuleren van de verantwoordelijkheden tussen de verschillende partijen (onderscheid aanbieders en gemeenten).	- Beschrijving van de besturende processen per taakgebied, afgestemd met het veld. - De processen en wijze van besturing is integraal overgenomen in de inkoopstrategie.
Gebiedsindeling en aantal contractpartners	- Het is in mindere mate relevant is om SLT's/gebieden met vergelijkbare kenmerken (zorgvraag, uitdagingen, infrastructuur) te combineren in één perceel. - De perceelindeling is een inkoop technisch kader, maar het maatwerk in de ondersteuning gebeurt op lokaal niveau door de afzonderlijke SLT's. - Het is helpend dat aaneengrenzende SLT's/gebieden in één perceel worden gecombineerd. Dit draagt bij aan efficiëntie, samenwerking en herkenbaarheid. Toch is het is geen absolute noodzaak. De lokale binding van SLT's blijft uiteindelijk het belangrijkste, ongeacht hoe percelen precies worden ingedeeld.	- In 2027 is er in de regio 1 SLT voor elke circa 50.000 inwoners. Dit betekent 1 SLT voor de gemeente Altena, 4 voor de gemeente Breda, 1 voor de gemeenten Drimmelen en Geertruidenberg samen en 1 voor de gemeente Oosterhout. In totaal zijn dit 7 SLT's voor de regio. - De regio contracteert minimaal 2 contractpartners voor de 4 SLT's in de gemeente Breda. - Er zijn in totaal 3 percelen: 2 voor Breda (noord en zuid), 1 voor de regiogemeenten. - Per perceel contracteert de regio 1 contractpartner.

	• Grotere percelen geven contractpartners meer schaalvoordelen en financiële stabiliteit. • Een te versnipperde perceelindeling leidt tot (te) hoge (administratieve) lasten als gevolg van de verschillende aanbestedingsprocedures, variërende contractafspraken en variërende samenwerkingspartners. • Bij weinig geschikte partijen vergroot het opdelen in te veel percelen het risico op geen aanmeldingen voor een of meerdere percelen. Dit risico is groter naarmate er SLT's/gebieden zijn die door aanbieders relatief onaantrekkelijk worden gevonden.	
Looptijd van de overeenkomst	• De voorgestelde looptijd van 5 + 1 + 1 jaar biedt stabiliteit en flexibiliteit om de opdracht effectief uit te voeren. • Er is begrip voor twee verlengopties van 1 jaar. Het eerste verlengingsjaar kan een signaal zijn voor een nieuwe aanbesteding, waarbij in het tweede verlengingsjaar de aanbesteding wordt doorlopen. • De regio kan overwegen om de verlengopties van 1 + 1 jaar samen te voegen tot 1 x 2 jaar als de aanbestedingsperiode langer dan 1 jaar is.	De looptijd van de overeenkomst voor de SLT's is 5 + 1 + 1 jaar.
Taakgerichte uitvoeringsvariant	• De taakgerichte uitvoeringsvariant is passend voor de uitvoering van de SLT's met een beperkt aantal contractpartners. • Geef als regio duidelijkheid over de taakbeschrijving en afspraken over monitoring, sturing en verantwoording. • Het is belangrijk dat de wederzijdse verwachtingen helder zijn en dat duidelijk is wie wanneer welke verantwoordelijkheid heeft.	De SLT's worden uitgevoerd volgens de taakgerichte uitvoeringsvariant.
Taakgerichte bekostiging	• Er zijn verschillende varianten om de taakgerichte bekostiging in te vullen: populatiebekostiging, capaciteitsbekostiging en functiebekostiging.	De SLT's worden gefinancierd met een vast lumpsumbudget (taakgerichte bekostiging). De uitwerking van de taakgerichte bekostiging volgt later in het aanbestedingsproces.

	• Populatiebekostiging lijkt de meest passende wijze van financiering. • Het is onduidelijk of een zuivere populatiebekostiging mogelijk is vanaf de startdatum van de overeenkomst.	
SAS-procedure ingericht als dialooggerichte aanbesteding	• Het voeren van dialooggesprekken is van toegevoegde waarde. • Voer gericht dialooggesprekken; bepaal vooraf (samen met marktpartijen) de dialoogonderwerpen, formuleer de afwegingen en toets deze bij de dialoogpartners in de dialoofase.	De SLT's worden ingekocht via een SAS-procedure, ingericht als dialooggerichte aanbesteding.

Op 10 en 17 februari hebben bijeenkomsten plaatsgevonden om over de taakgebieden heen het gesprek te voeren over de werking van het stelsel in breder perspectief. Hierin is de impact van de processen in breder verband besproken.

4. Bijlagen

Bijlage 1: 2025 JAN Bijeenkomst SLT (PPT)

Bijlage 2: 2025 FEB Bijeenkomst SLT (PTT)